





UTILIZAÇÃO DA INTERNET PELOS CONSUMIDORES: PRINCIPAIS DESTAQUES





POPULAÇÃO PORTUGUESA MAIS DIGITAL

- A utilização da Internet continuou a crescer ao longo dos últimos anos e, em 2019, a penetração atingiu os 3/4 dos portugueses. Já considerando o efeito da Pandemia prevê-se que em 2020 a penetração da internet atinja os 81% da população.
- O Norte, Centro e Alentejo são as regiões do país que apresentam as menores taxas de penetração na utilização da internet.

E-COMMERCE: ACELERAÇÃO PROVOCADA PELA PANDEMIA COVID-19

- Mais de metade dos utilizadores de internet já fez compras online (51%) em 2019, estimando-se que, esse valor cresça para 57% em 2020, devido à pandemia.
- A pandemia é também responsável pela alteração de comportamentos de compra online:
- cerca de 60% dos compradores online afirmam ter aumentado o valor das suas compras através da internet.
- a intensidade de compras na Internet aumentou com 73% dos compradores online a fazer em média mais do que 3 a 5 vezes compras por mês.
- compra-se agora mais em lojas online portuguesas e menos em sites estrangeiros. O que terá também a ver com a existência de mais lojas online portuguesas.
- Nas categorias de compras online destacam-se agora as "refeições entregues ao domicílio", que no ano anterior não tinham expressão, e os "produtos alimentares e bebidas", que este ano refletem a alteração comportamental dos portugueses provocada pela pandemia. Também as categorias de equipamentos para utilizar em casa tanto informáticos, como eletrodomésticos registaram crescimentos acentuados. Nos serviços digitais destacou-se a categoria Filmes e as Séries.
- A experiência de compra online é determinante para as lojas portuguesas evoluírem e captarem cada vez mais consumidores online, quer em Portugal, quer fora do país. A eficácia das modalidades de pagamento, o conteúdo e transparência da informação, os métodos de entrega e o carrinho de compras flexível e intuitivo das lojas portuguesas, são considerados muito bons, demonstrando a evolução das lojas nacionais nestas áreas.
- Os compradores online em Portugal, na sua grande maioria, confiam nos serviços digitais e nas lojas online, existindo cada vez menos receio na sua utilização.
- As entregas em períodos horários definidos e as entregas no mesmo dia ou no dia seguinte, são consideradas muito relevantes pelos portugueses.
- Os pagamentos por referência Multibanco continuam a ser o método preferido dos portugueses, mas verifica-se já o crescimento do MBWay e de outras "wallets" eletrónicas.
- O Estudo da ACEPI/IDC estima que o valor do comércio eletrónico B2C (compras realizadas por consumidores portugueses) tenha ultrapassado os 6 mil milhões de euros em 2019, representando atualmente 2,9% do valor do PIB. Para 2020, estima-se que o valor do B2C alcance quase os 8 mil milhões de euros.

UTILIZAÇÃO DA INTERNET PELAS EMPRESAS: PRINCIPAIS DESTAQUES





EMPRESAS PORTUGUESAS REFORÇAM PRESENÇA NA INTERNET

- A percentagem de empresas com presença na Internet é agora 60% do número total de empresas, sendo que no estudo anterior apenas 40% das empresas tinham presença online. Este crescimento, muito significativo, deve-se sobretudo ao aumento da presença na internet das micro e pequenas empresas (que representam a maioria do tecido empresarial português), face ao ano anterior, respetivamente de 30% para 48% e de 53% para 76%.
- A escolha do domínio .pt pretende, maioritariamente, identificar que a origem da empresa e/ou a origem dos seus produtos ou serviços é portuguesa.
- Das empresas com presença na internet, 82% afirmou possuir um domínio próprio e 76% referiu ter um ou mais websites desenvolvidos. O crescimento do volume das empresas com página nas redes sociais, face ao ano anterior, é significativo, situando-se atualmente nos 76%. Metade das empresas tem presença em Marketplaces, revelando-se ser esta uma abordagem comercial interessante, sobretudo para as pequenas empresas.

AS EMPRESAS PORTUGUESAS E O ECOMMERCE COMO ALAVANCA DE CRESCIMENTO E INTERNACIONALIZAÇÃO

- Quando se trata de comércio eletrónico, a taxa de empresas de grande dimensão que vende online situa-se nos cerca de 52%. (27% para o total de empresas).
- Quando questionadas sobre a perspetiva de evolução do comércio eletrónico, cerca de metade das empresas referiu que prevê um crescimento.
- As empresas que têm o comércio eletrónico como uma forma de exportar online os seus produtos e serviços, indicaram que os países que possuem um maior peso no volume do comércio eletrónico, são a Espanha e a França, com um peso próximo dos 40%, logo seguidos do Reino Unido e dos PALOP.
- A grande maioria das empresas que realiza comércio eletrónico ainda não integra a loja física com a loja online, mas cerca de 25% das empresas já faz esta integração.
- O investimento das empresas em marketing online continua a crescer, sendo os canais mais utilizados e com maior taxa de satisfação as redes sociais, o e-mail e a publicidade em motores de pesquisa.
- O Estudo da ACEPI/IDC estima que o valor do comércio eletrónico B2B/B2G em Portugal (vendas de empresas a outras empresas ou ao Estado) ultrapasse os 103 mil milhões de euros em 2020.





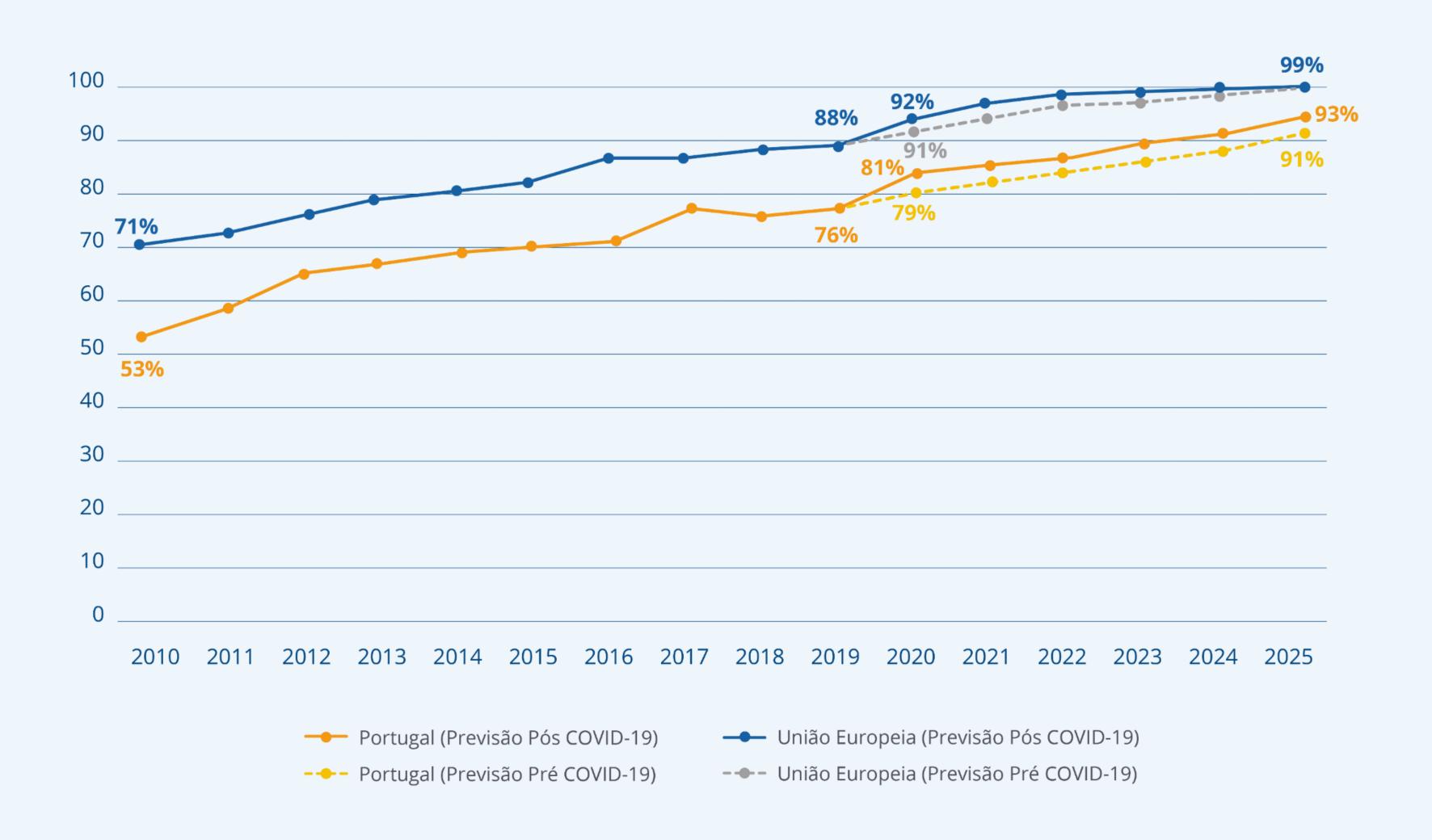
Economia Digital em Portugal Utilização da Internet

Penetração de internet em Portugal mais próxima da média europeia





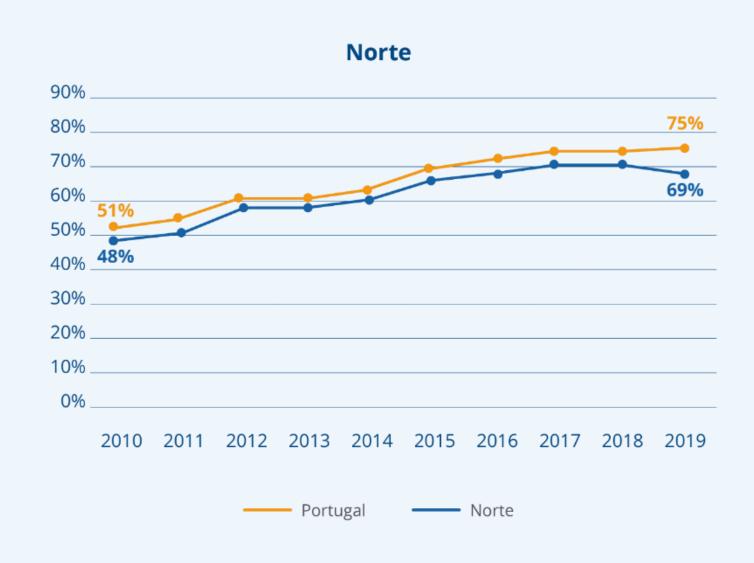


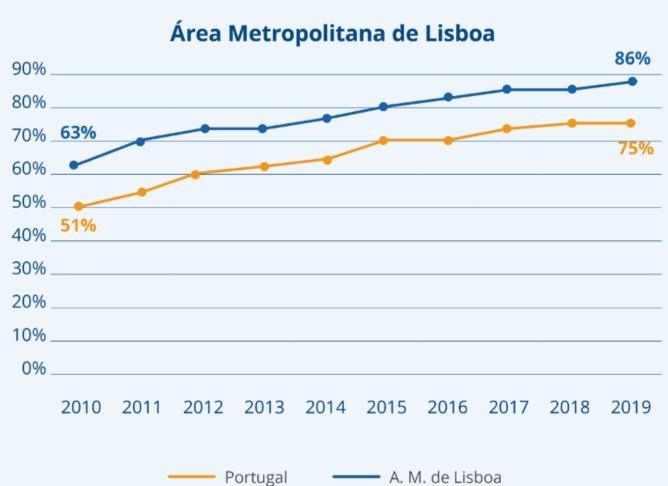


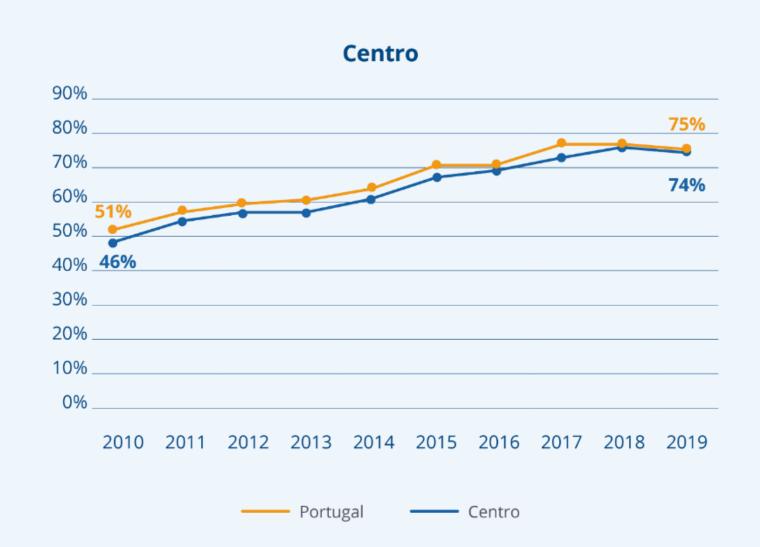
Maior penetração da internet em Lisboa e nas regiões autónomas

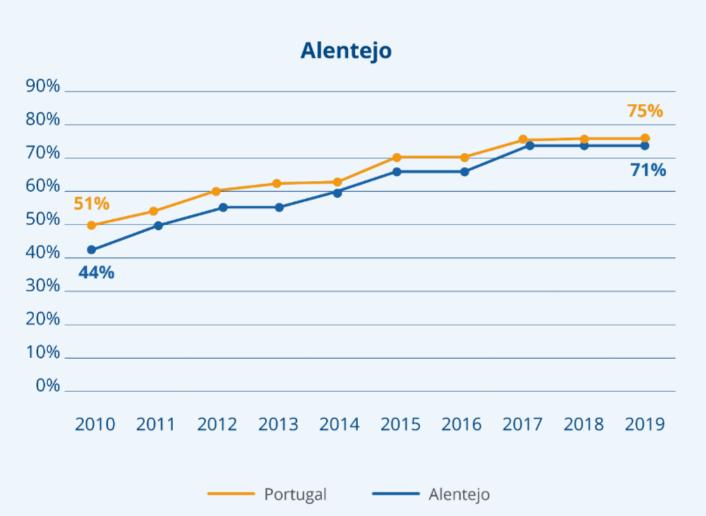


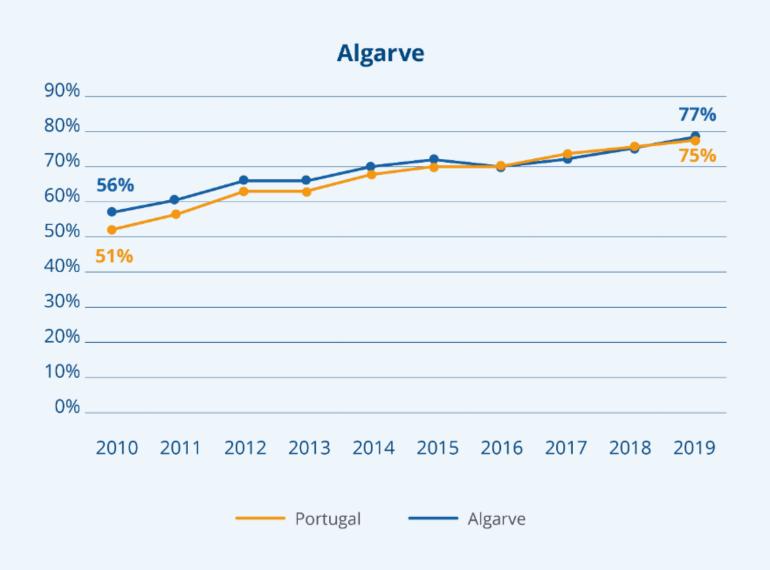


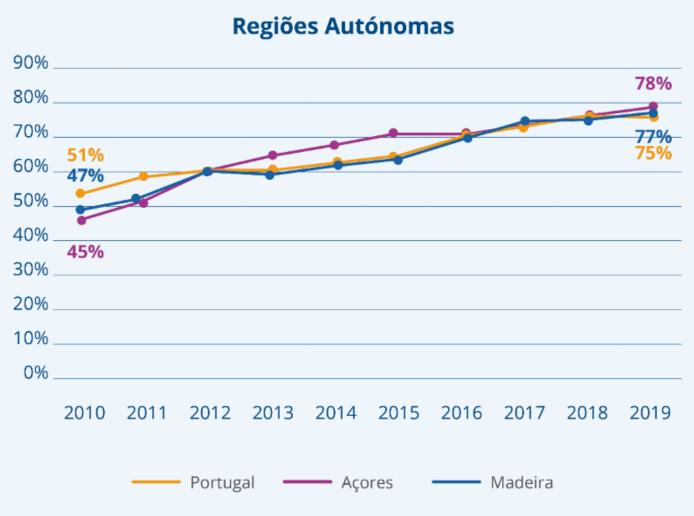










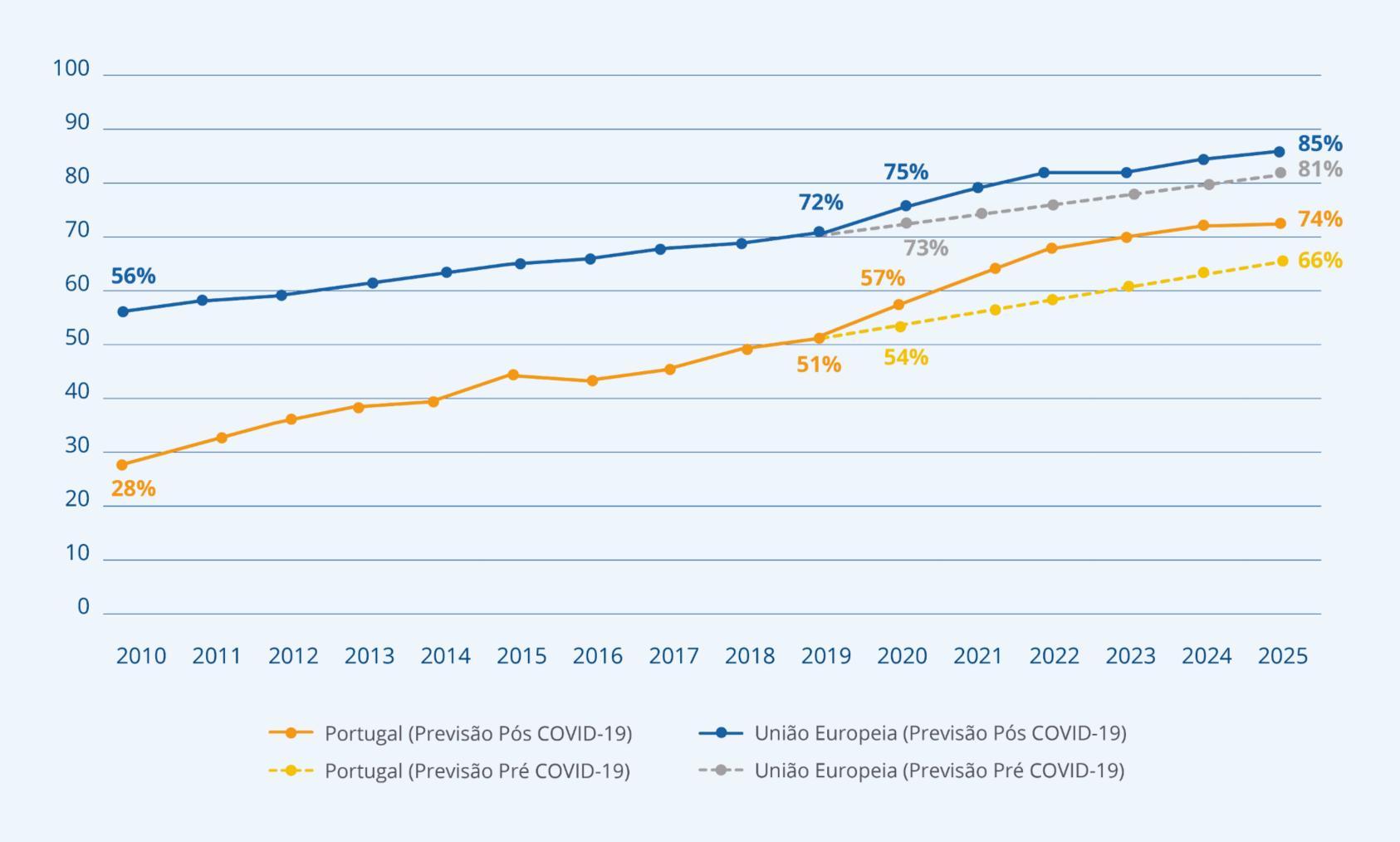


51% dos internautas portugueses fizeram compras online em 2019









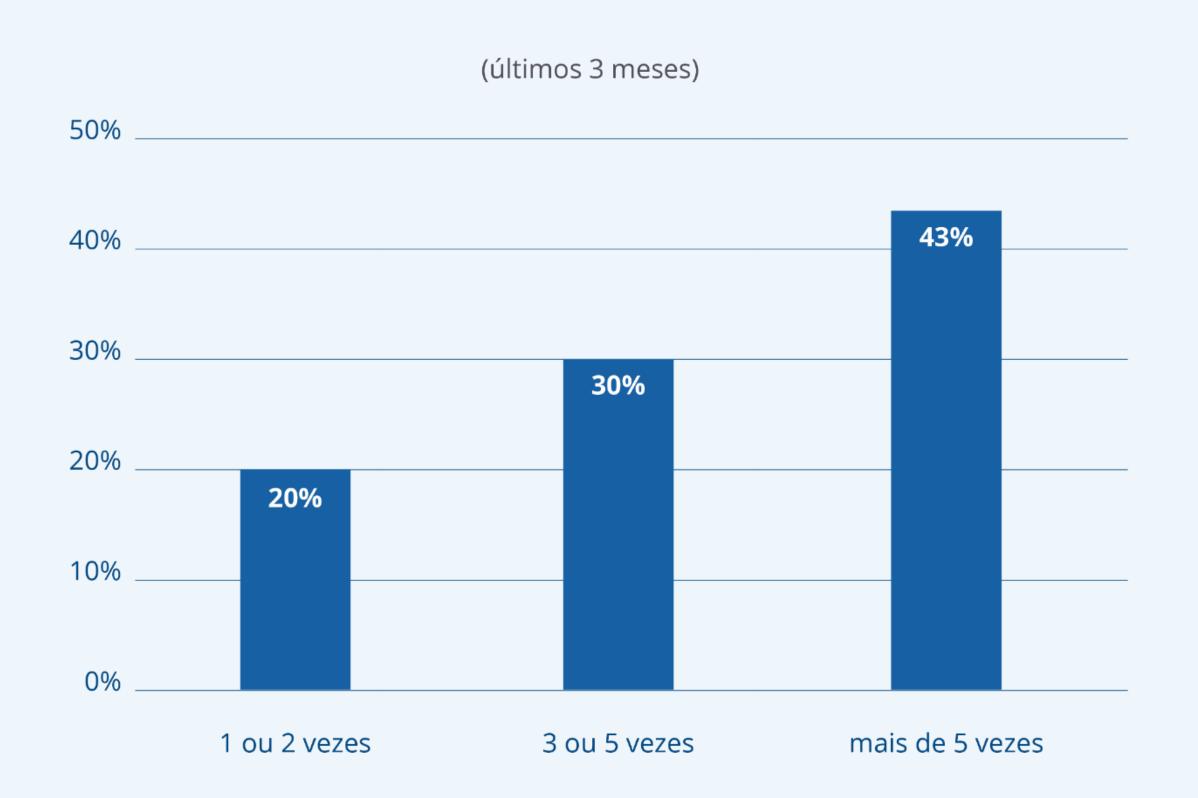










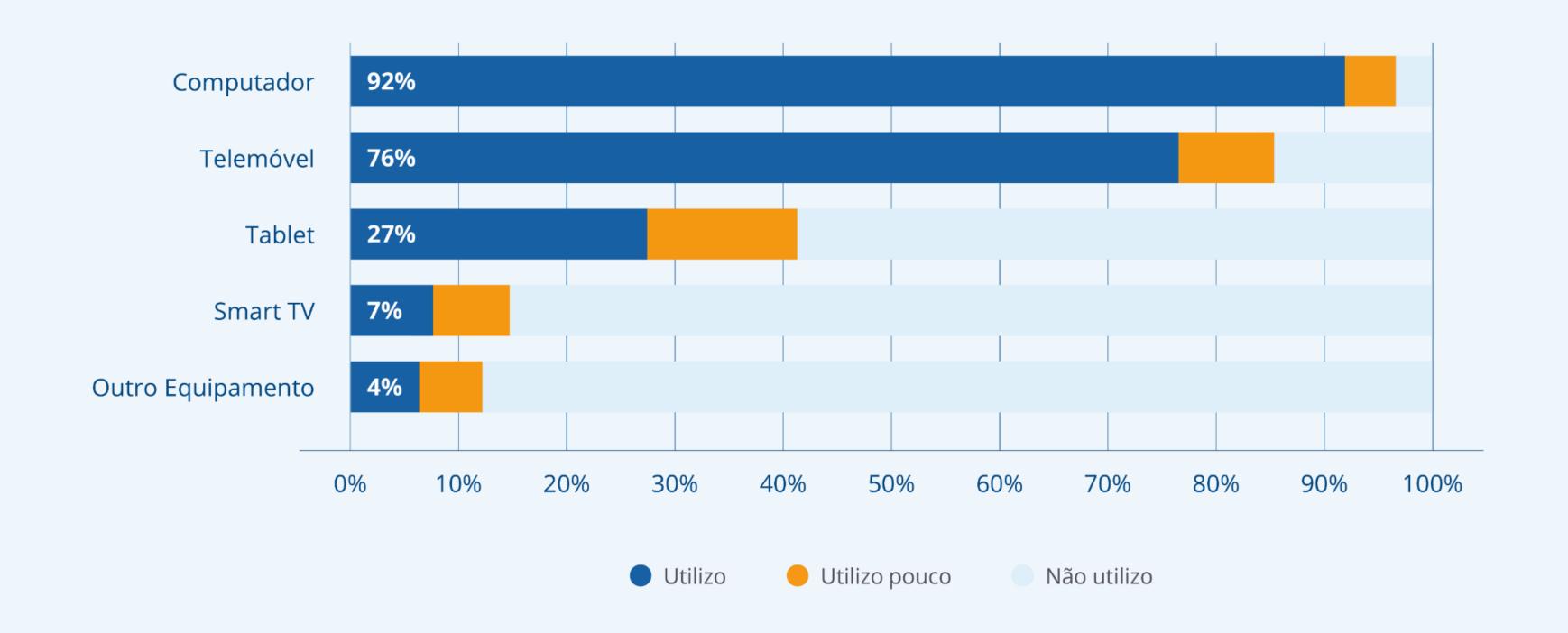


Equipamentos utilizados para as compras na internet







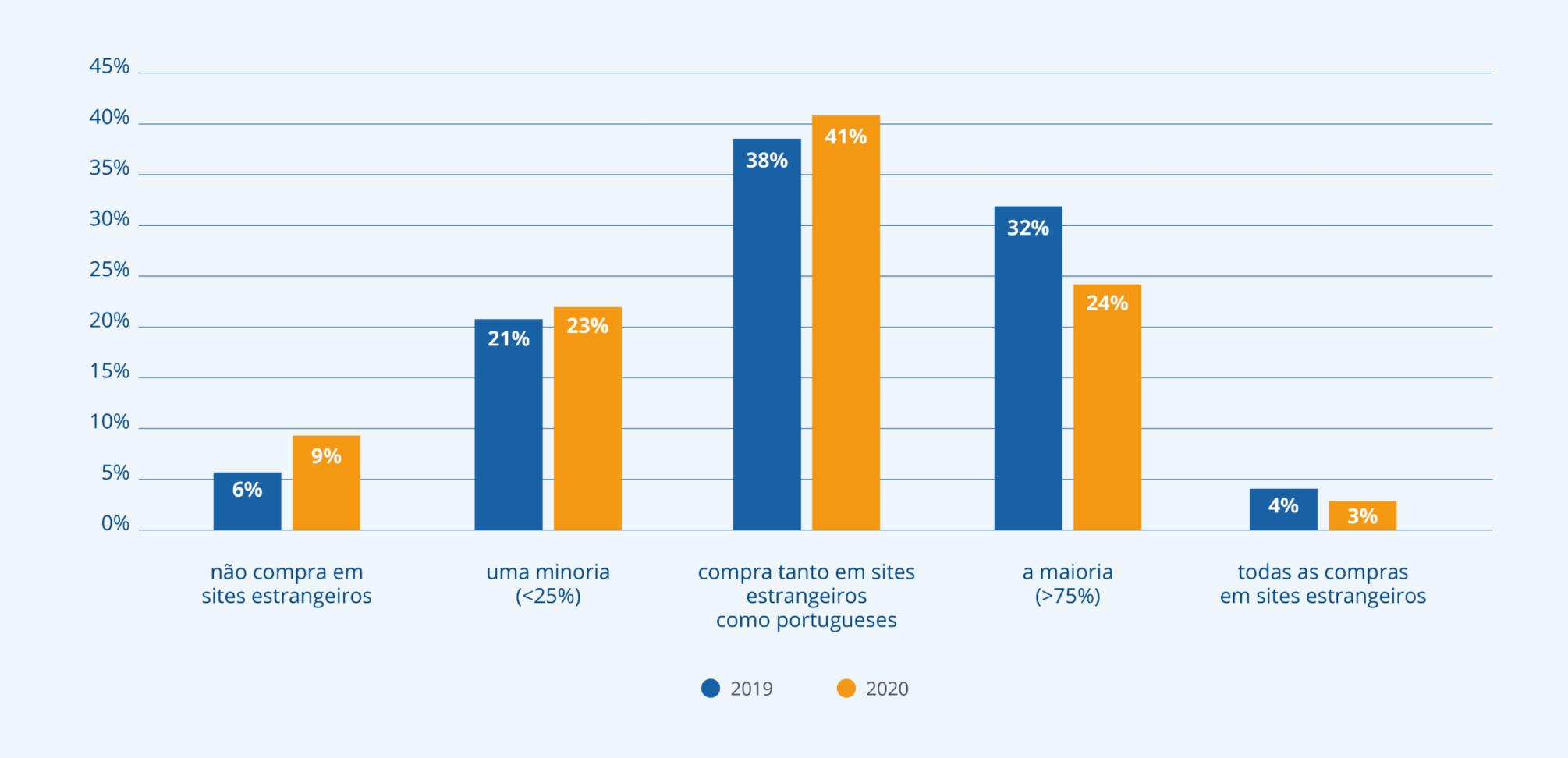


Compras no estrangeiro (2020 vs 2019)

Pandemia e um maior número de lojas online portuguesas com qualidade origina redução de compras em sites estrangeiros





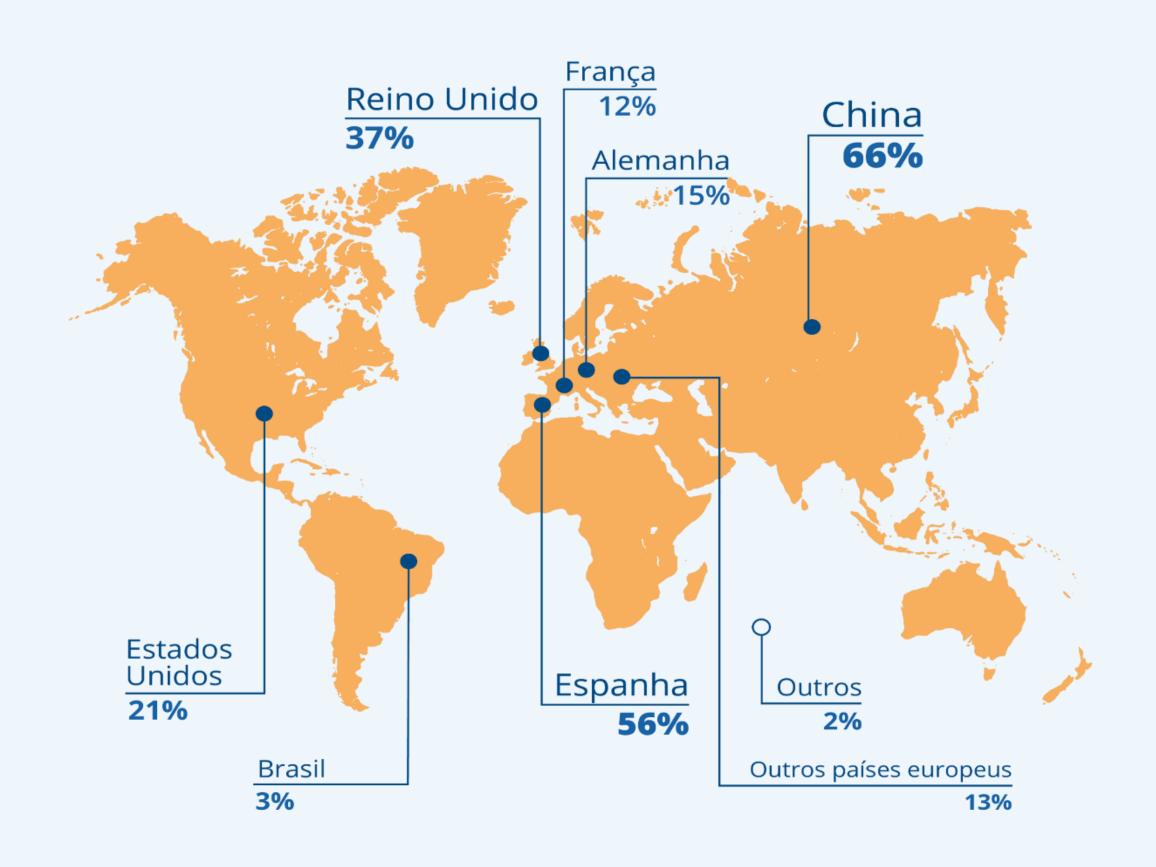


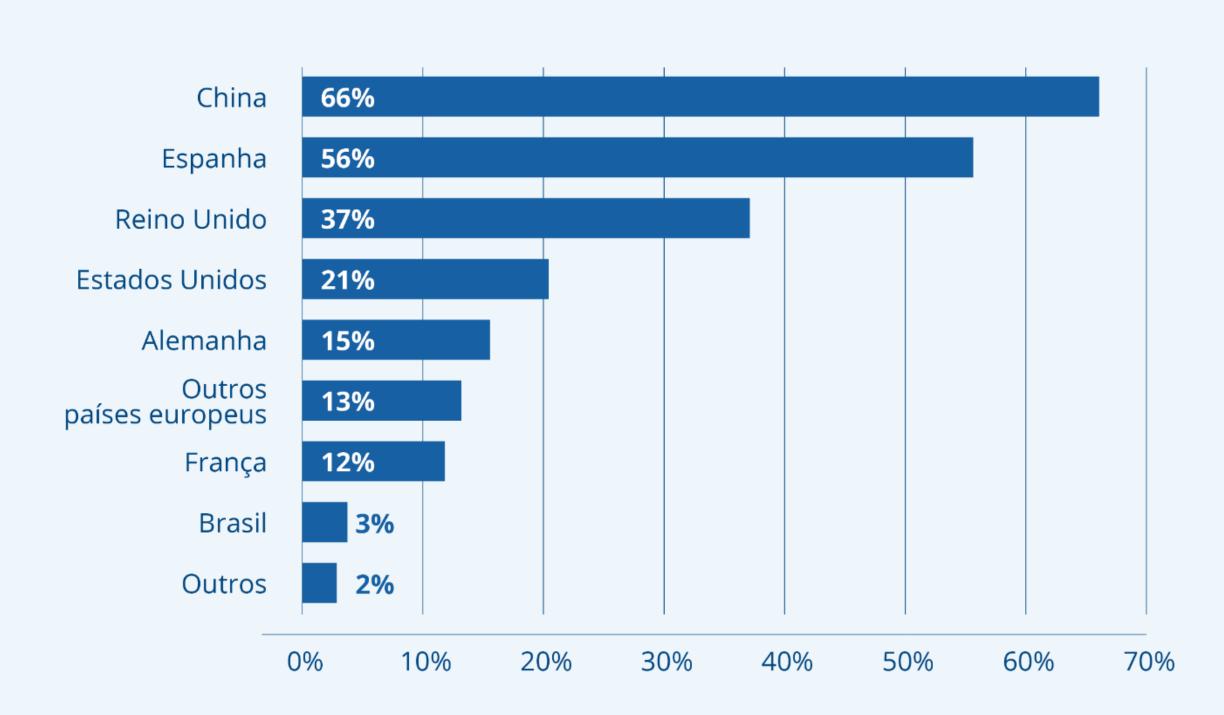
Compras no estrangeiro

China destaca-se, seguido da Espanha e Reino Unido

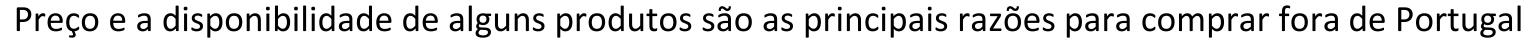






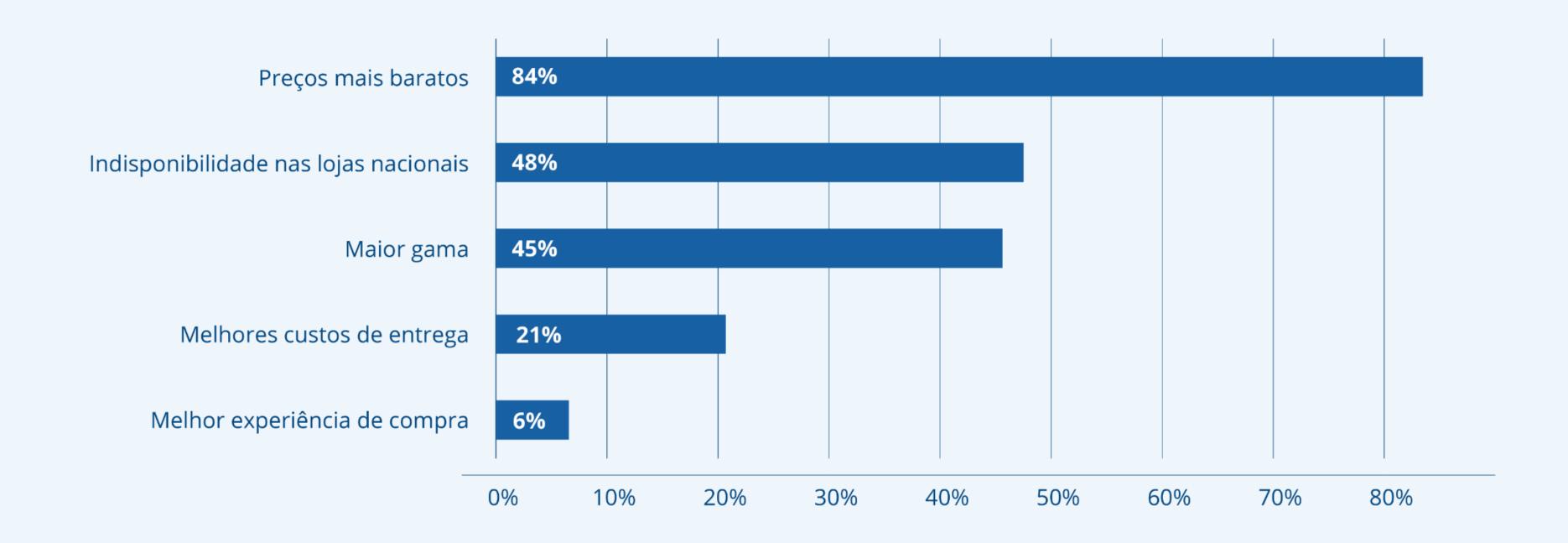


Compras no estrangeiro







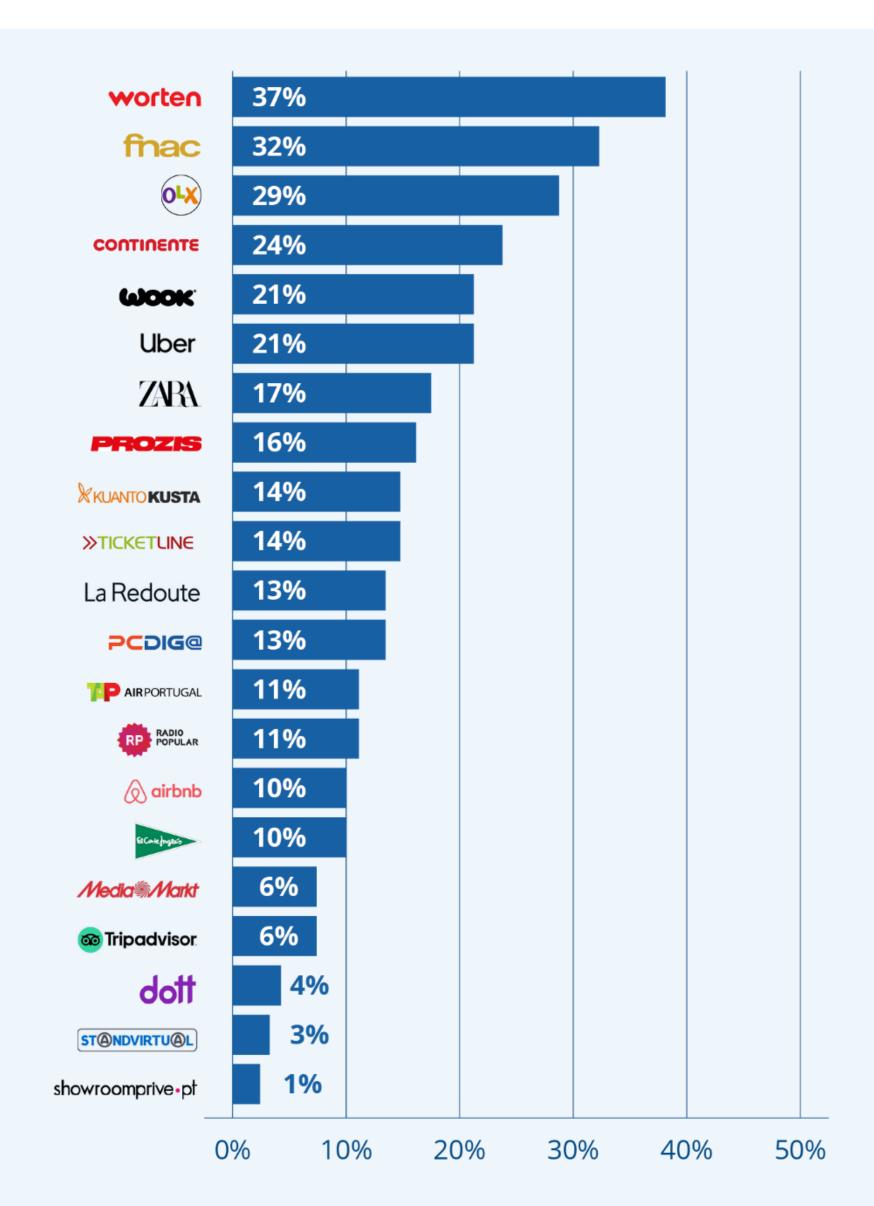


Lojas online preferidas (com presença em Portugal)

Top 5 liderado pela Worten, seguido pela Fnac, OLX, Continente e Wook







Fonte: IDC, Inquérito a consumidores de internet em Portugal, 2020 (1000 respostas).

As percentagens indicam a proporção de inquiridos que selecionou o site em questão. Escolha múltipla.





Produtos de Distribuição Física



59% Roupa e acessórios



47% Equip. móveis e acessórios



40%Equip. informático e electrónico



39%Refeições
preparadas entregues
ao domicílio



37% Livros



31%Perfurmaria e cosmética



27%Artigos de decoração e outros para o lar



24% Electrodomésticos



24%Equip. desporto
e atividades ao
ar livre



24% Produtos alimentares ou bebidas



17%
Alimentos e
outros produtos
para animais



17%
Brinquedos e
artigos para
bebés



17%
Papelaria
e material de
escritório



10% Medicamentos



6%Filmes | CD's |
Software



4% Jornais | Revistas





Conteúdos eletrónicos para download ou subscrição



12%

Software

9%

Jornais | Revistas |

Outros

9%

Livros digitais

14%

Música digital

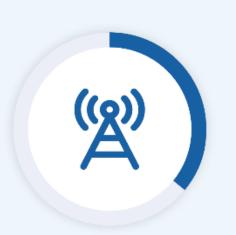




Serviços



44% Alojamento



36% Serviços de telecomunicações



33% Bilhetes de transportes



32%



25% Serviços públicos Serviços financeiros



24% Serviços Taxi ou Uber



22% Serviços saúde



22% Bilhetes espectáculos



20% Pagamento de estacionamento

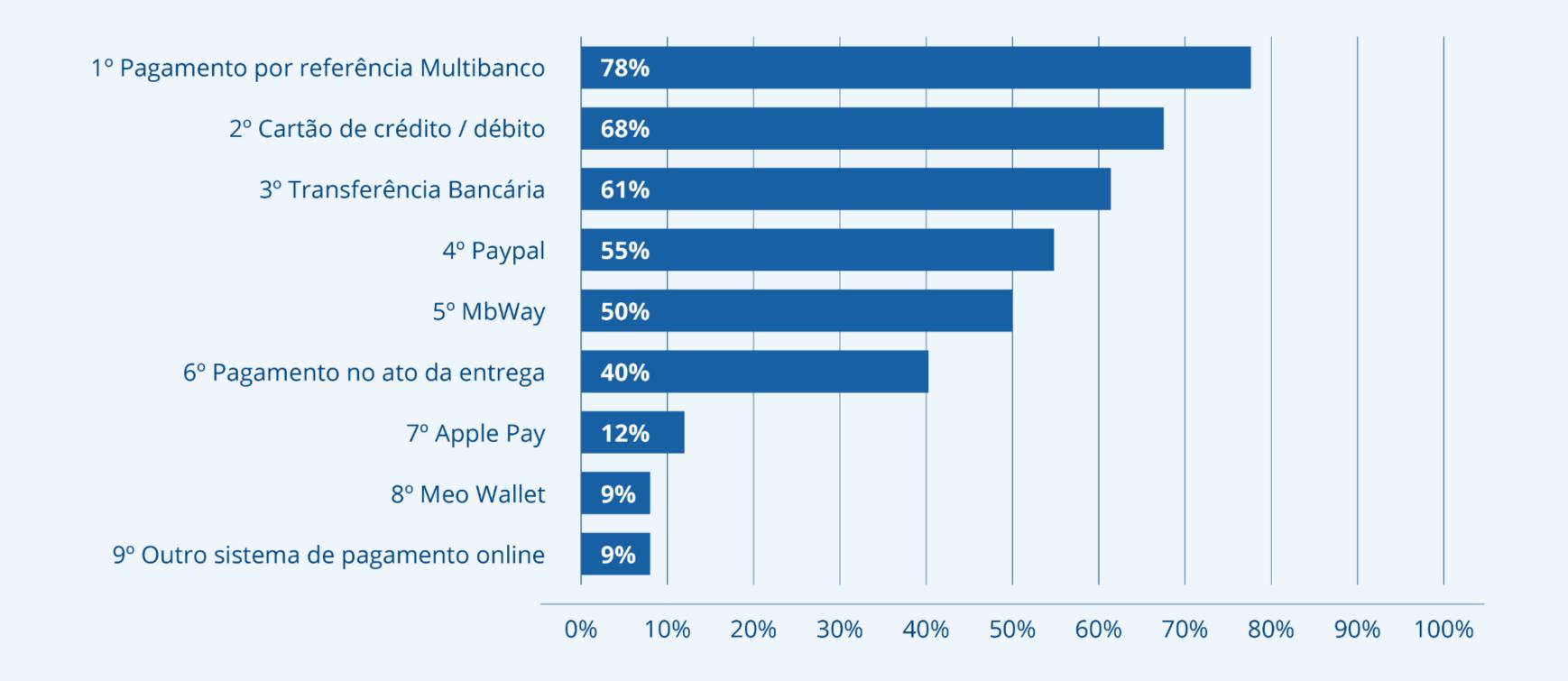


10% Serviços dducação

Métodos de pagamento preferidos





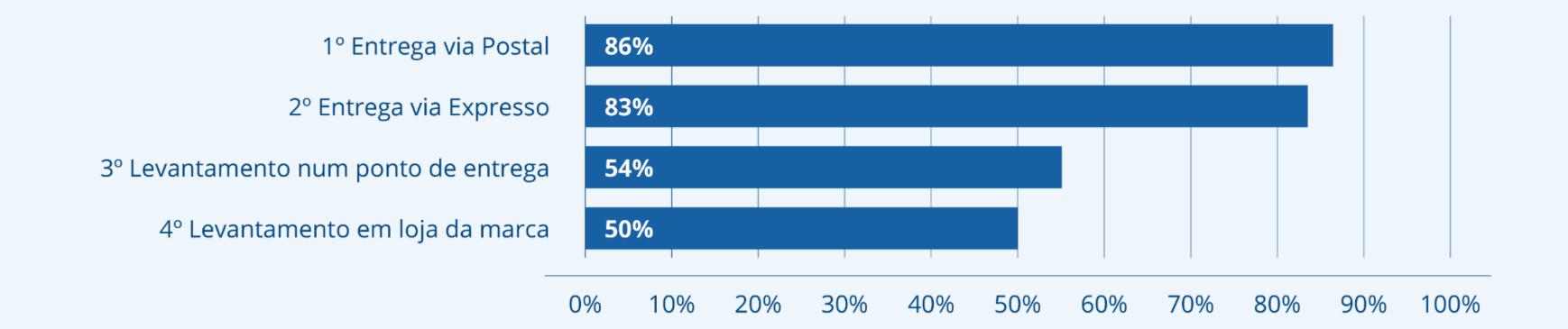


Modalidades de entrega preferidos

A entrega via Postal ou via Expresso são as modalidades de entrega preferidas dos Portugueses

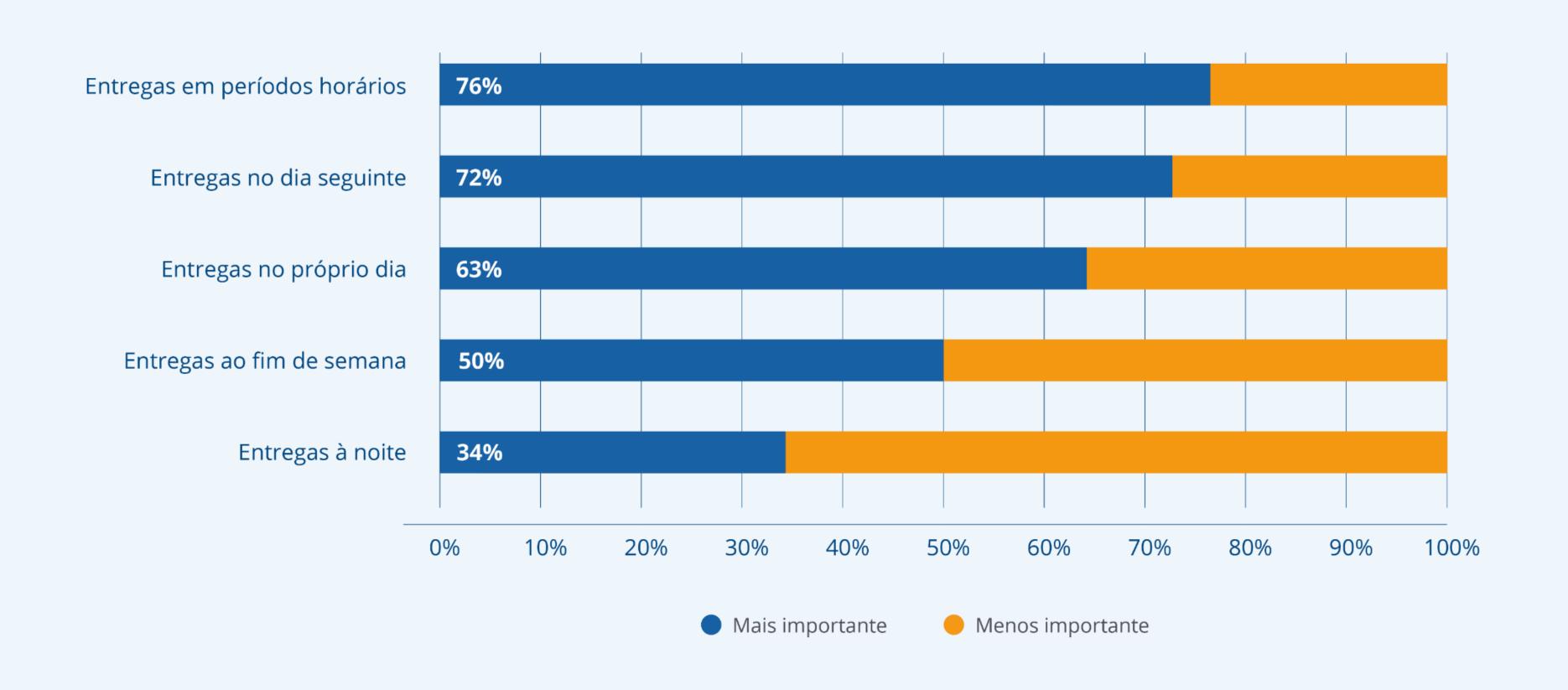








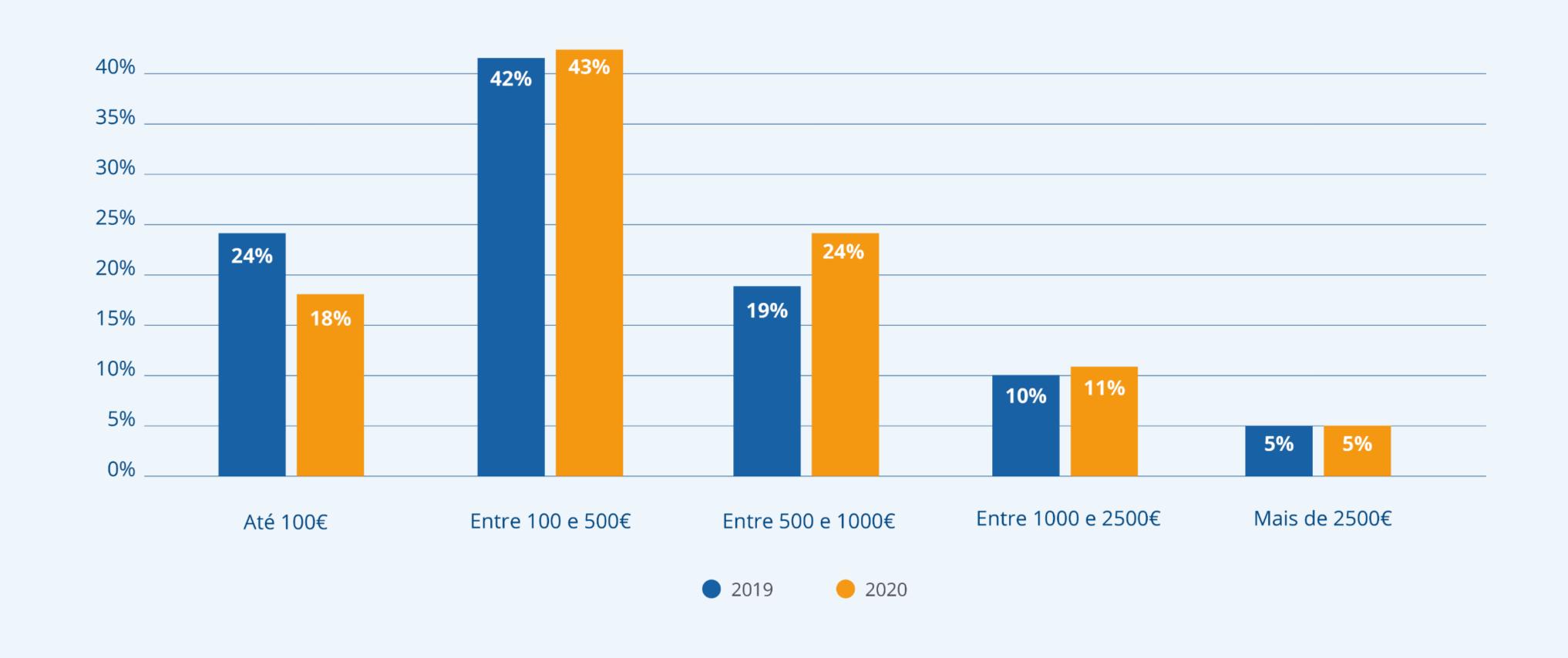




(Últimos 12 meses)

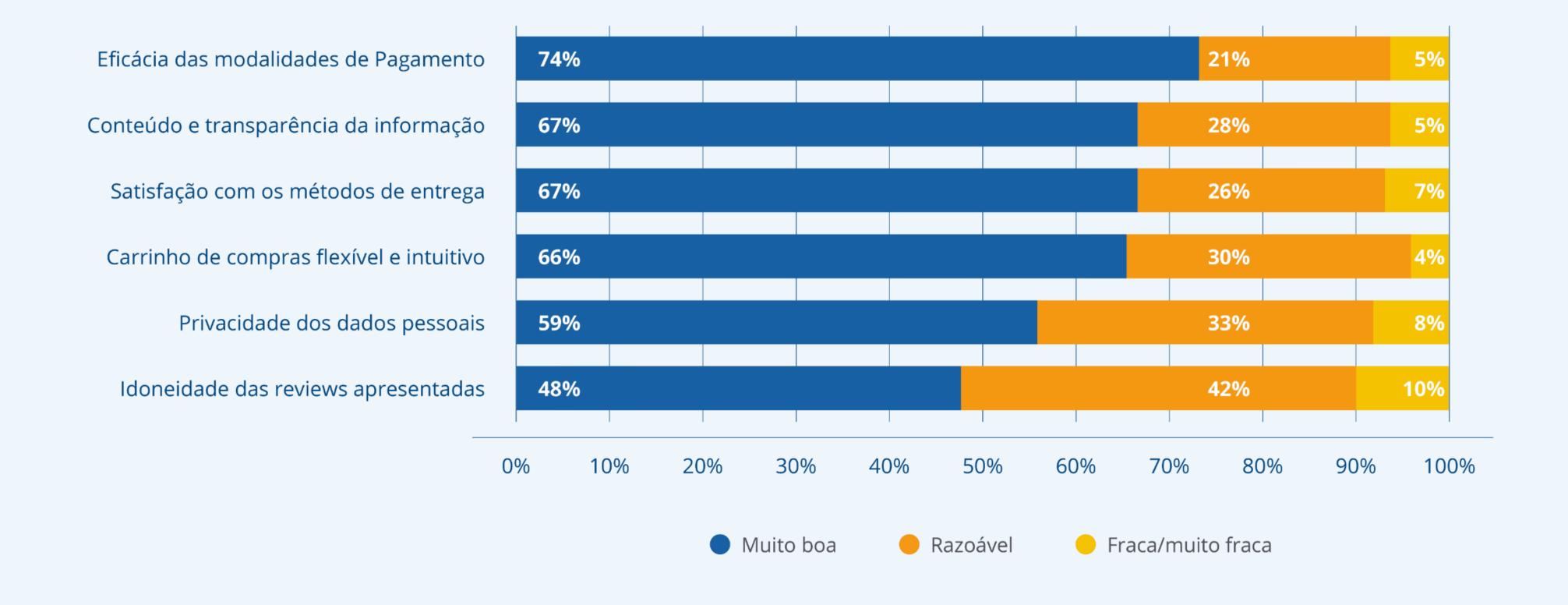






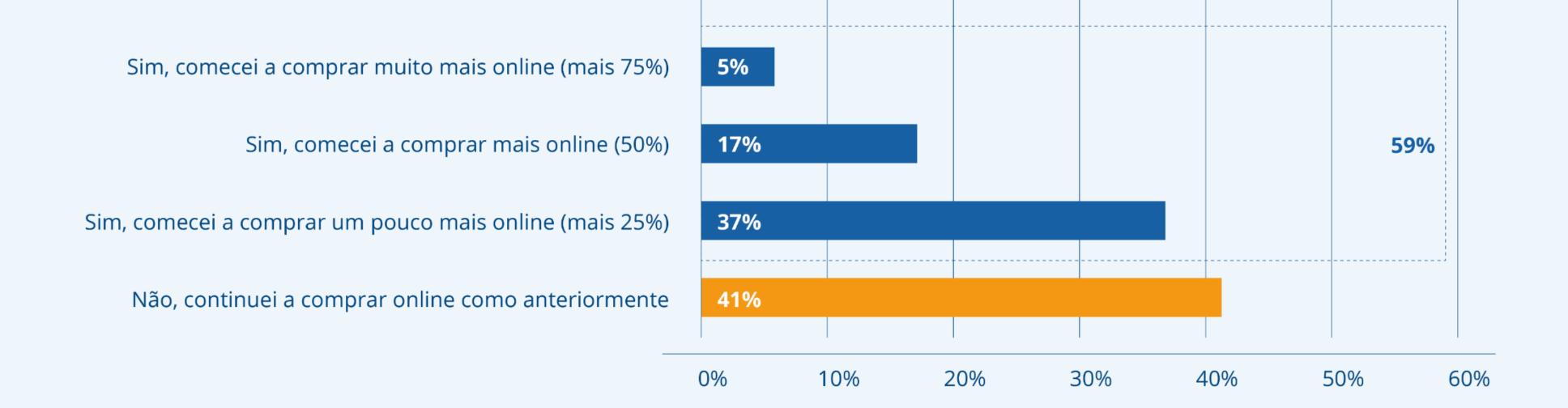












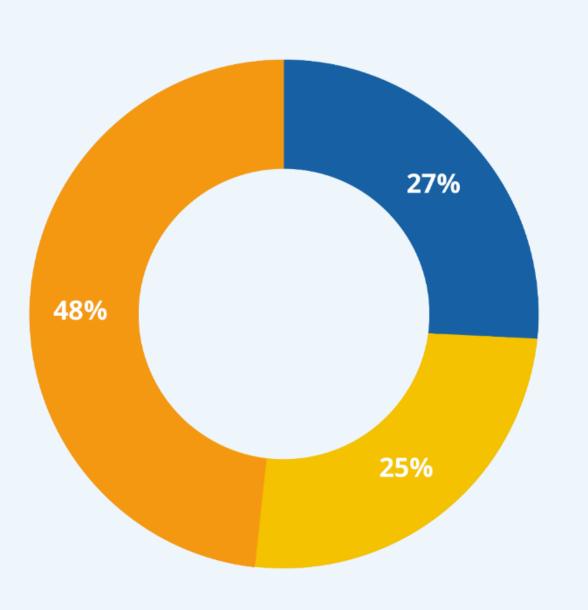








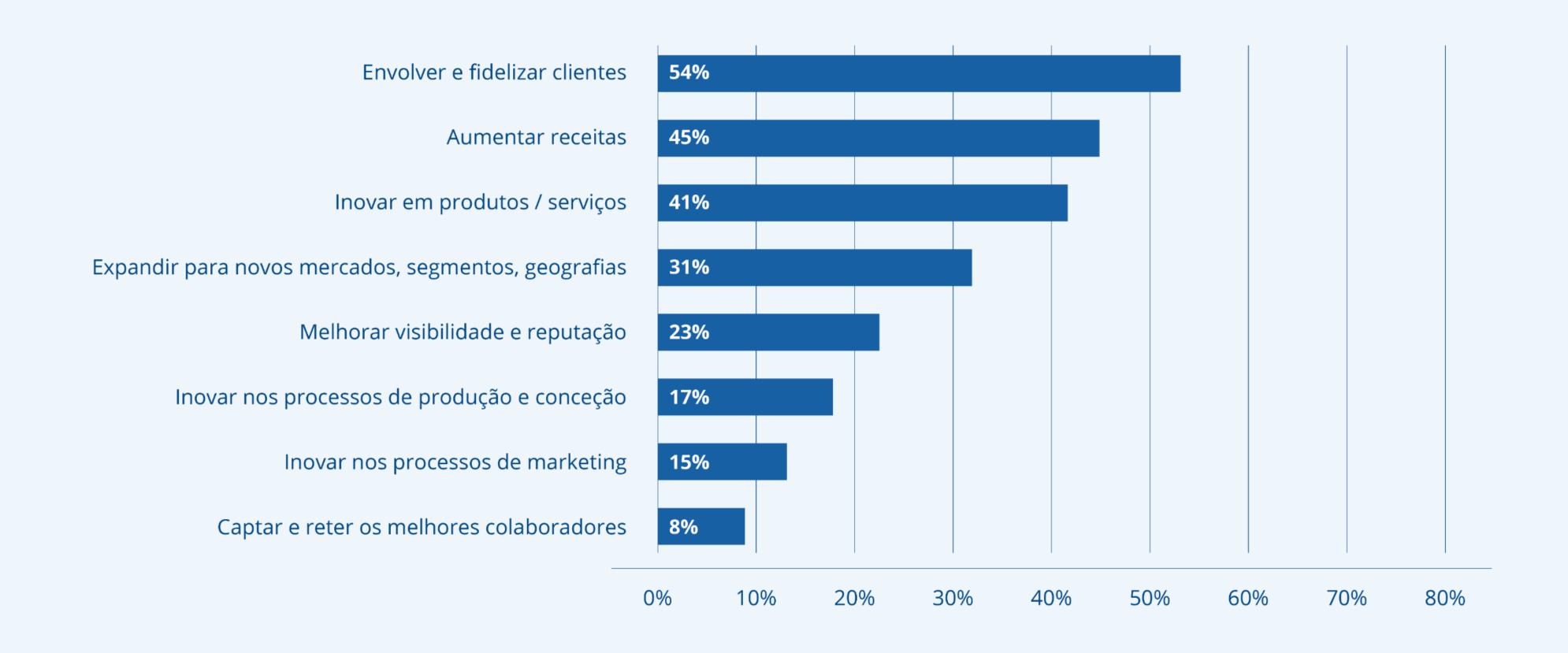




- A transformação Digital tem uma estratégia / liderança bem definida
- As iniciativas de Transformação Digital são isoladas e geridas por diversos departamentos
- Não temos iniciativas de Transformação Digital







Principais barreiras à implementação de iniciativas de transformação digital nas empresas portuguesas

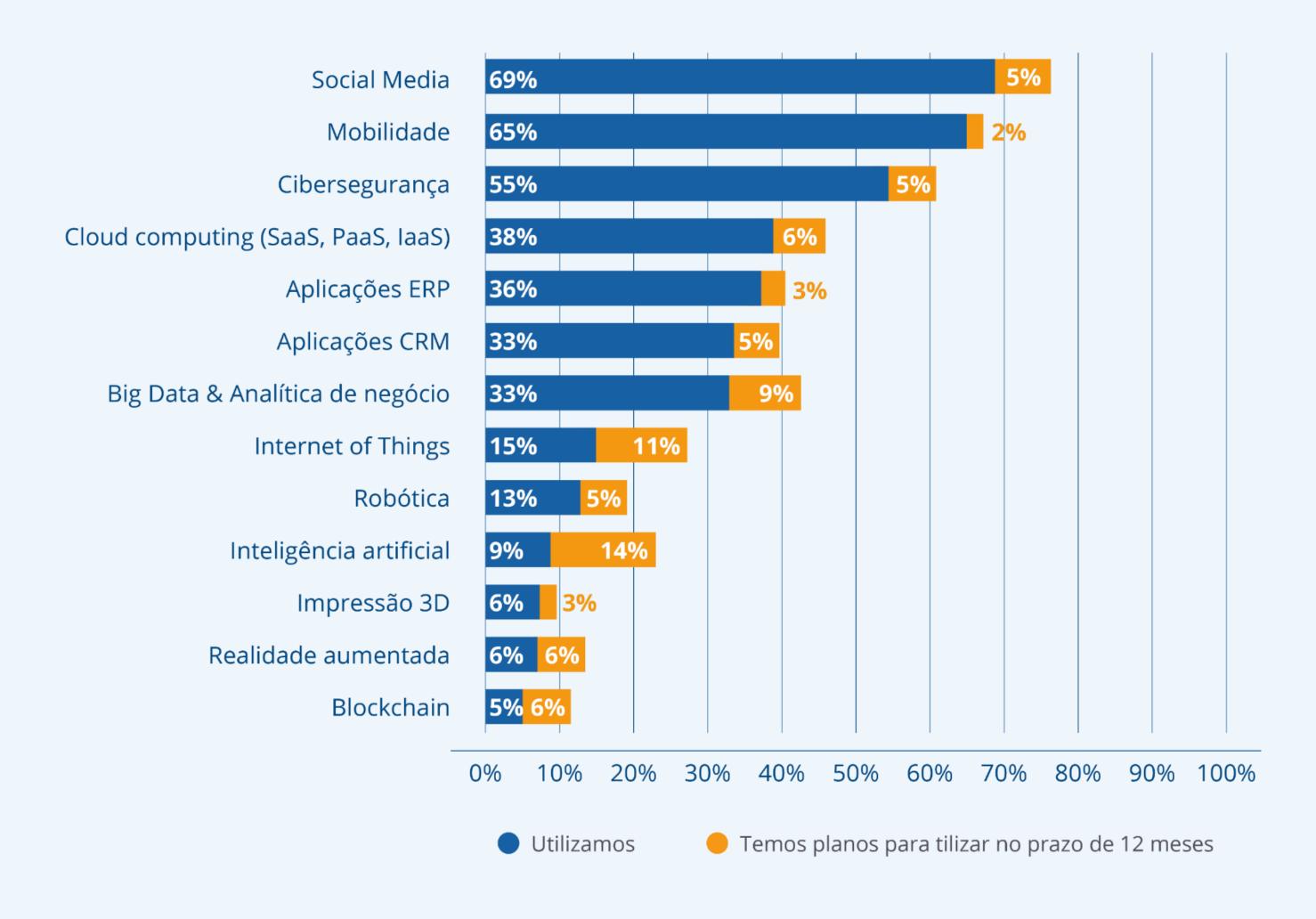






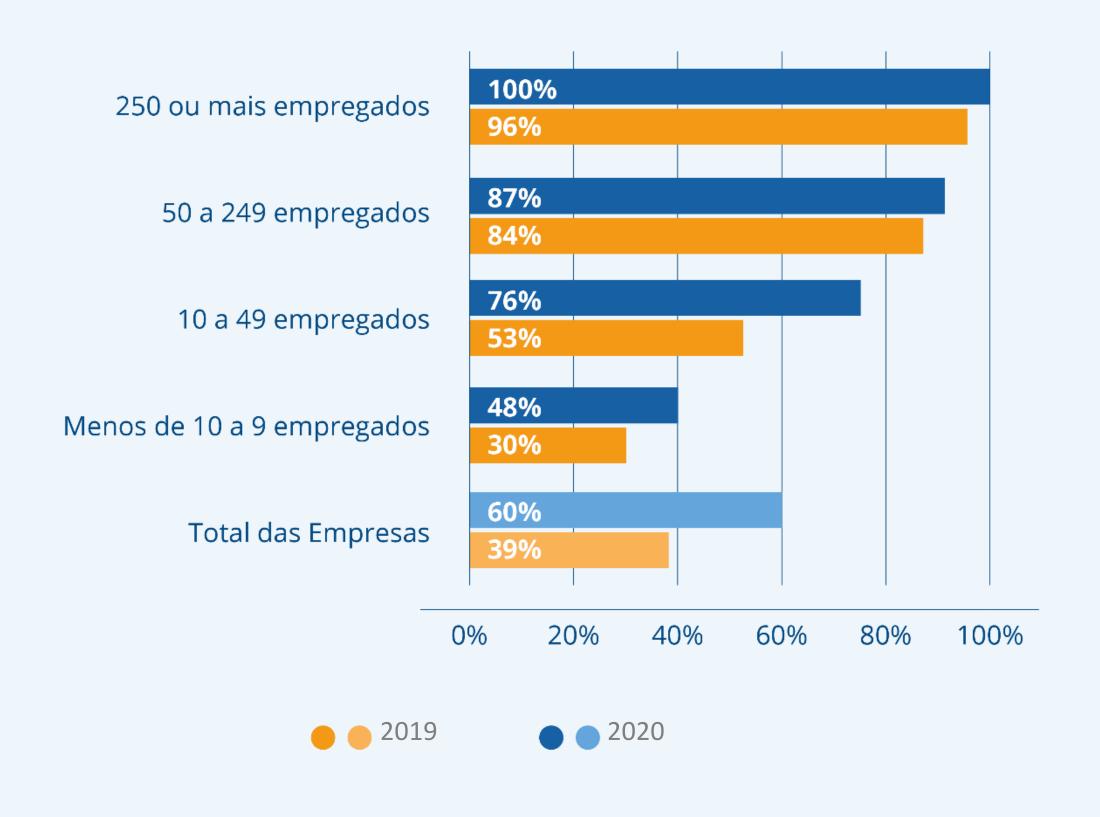










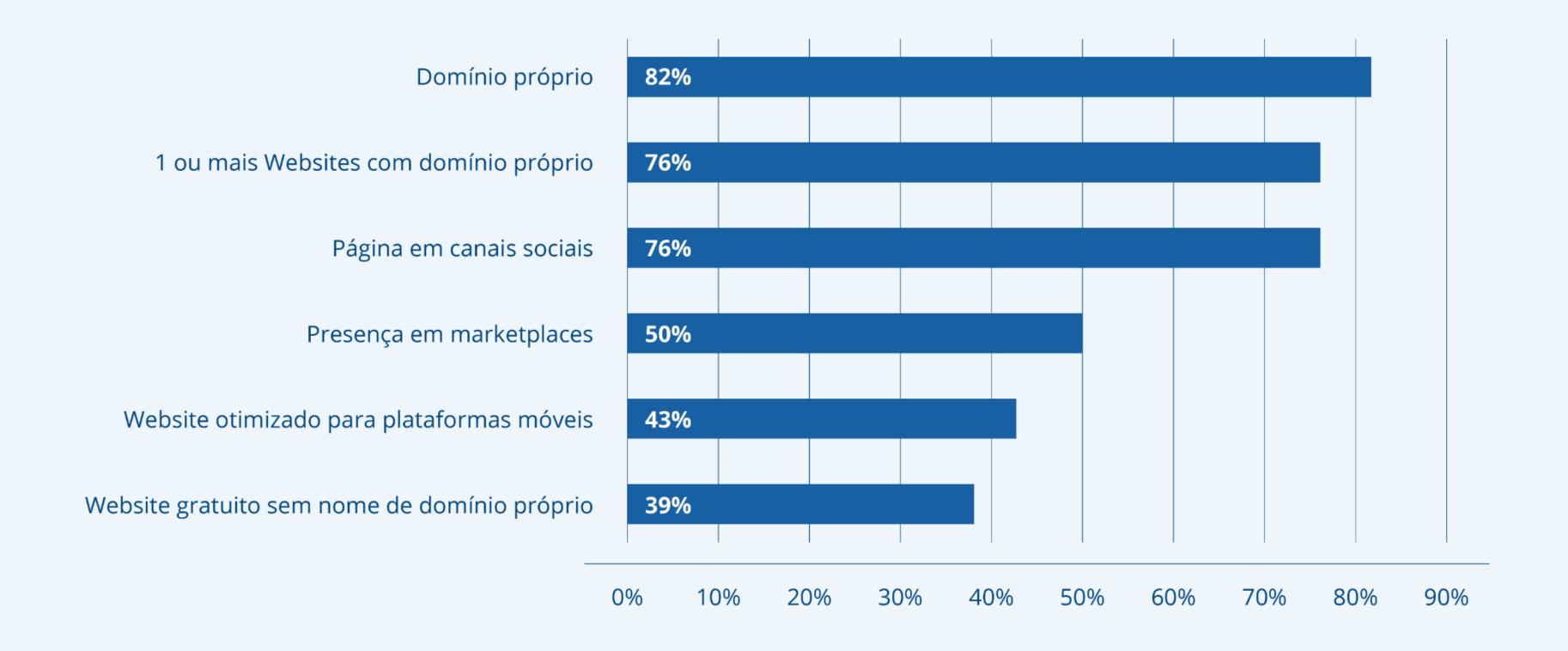


Empresas com presença na internet (por tipologia de presença)



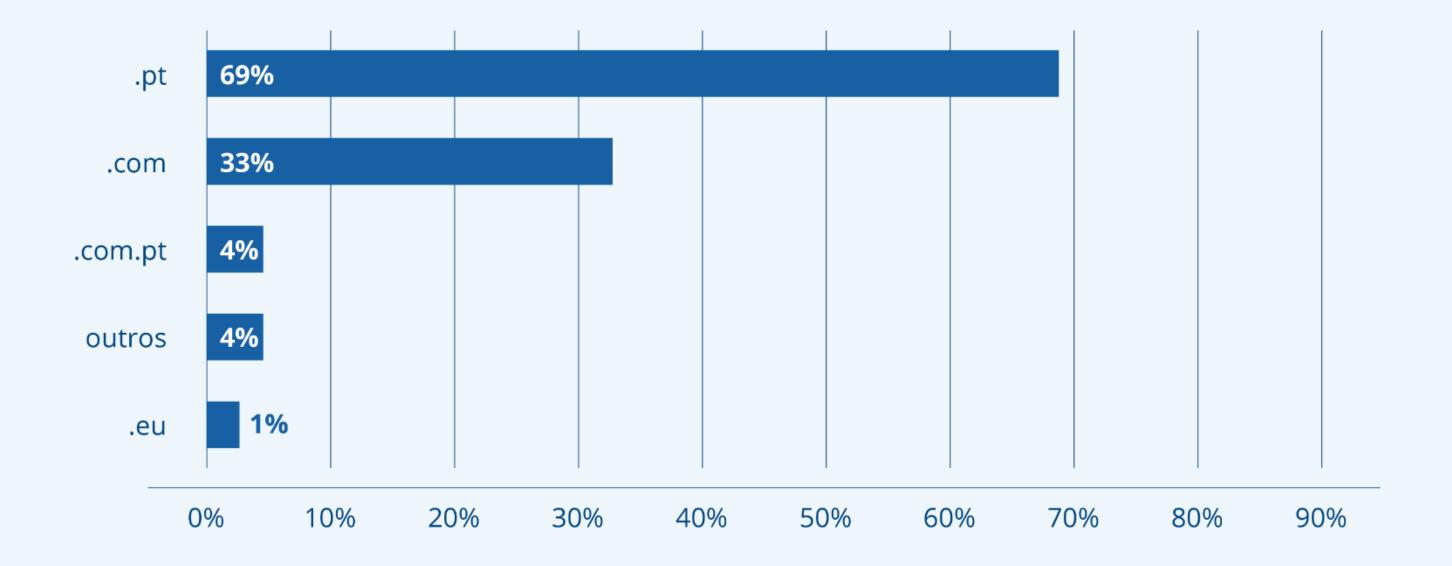






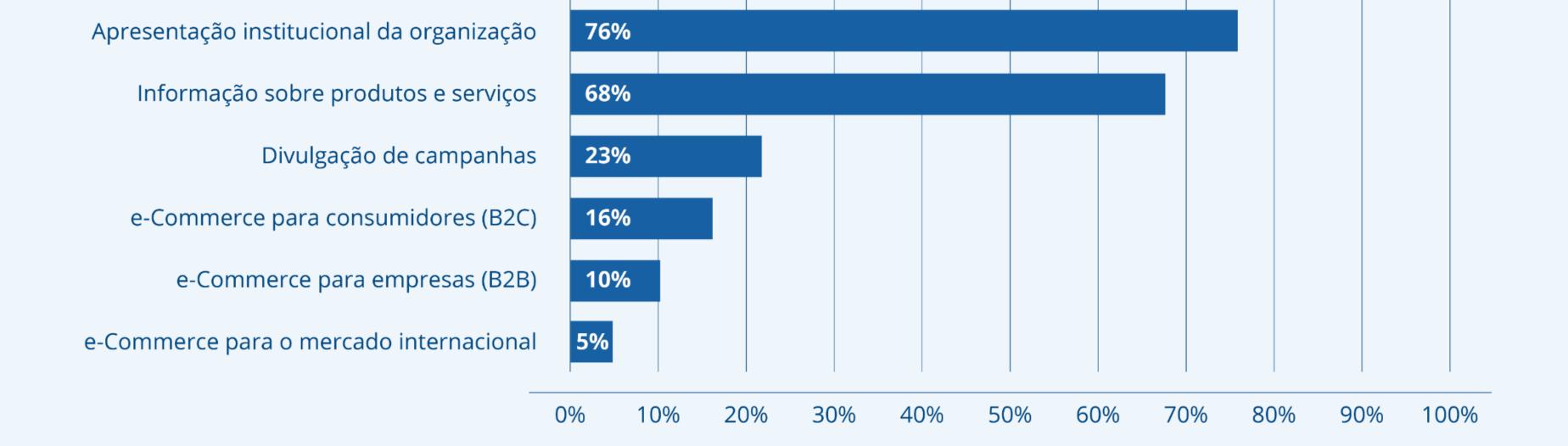










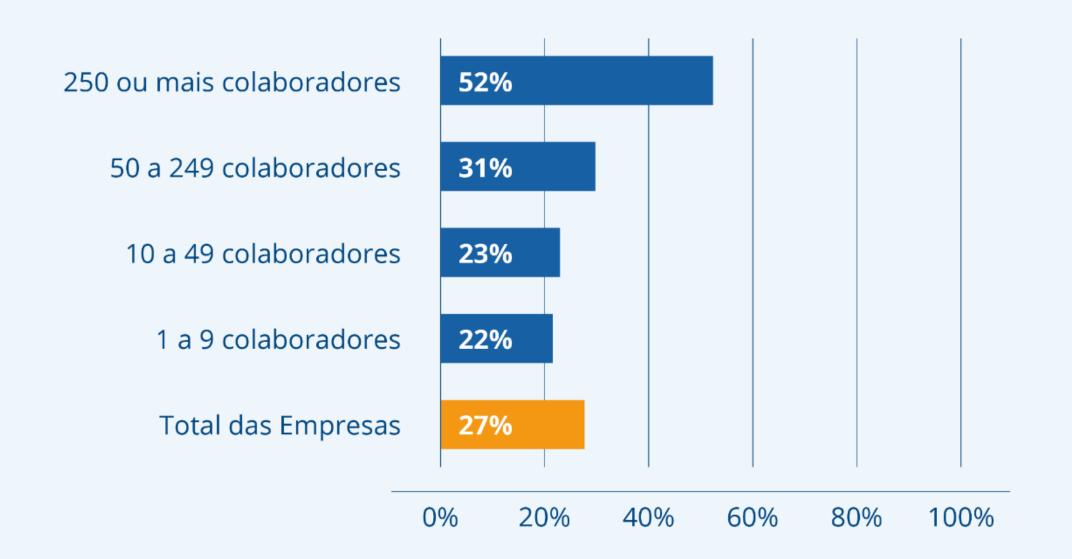


Empresas que fazem comércio eletrónico

27% das empresas fazem comércio eletrónico

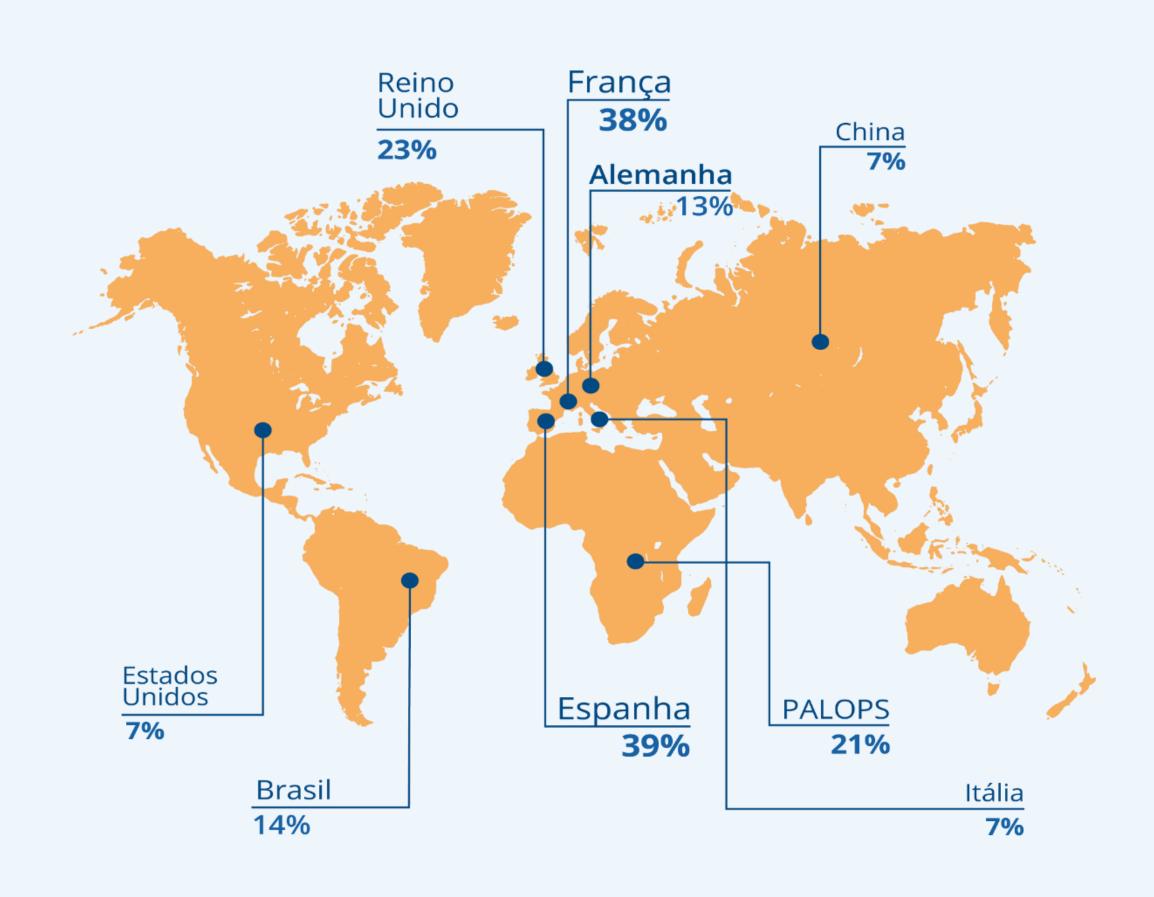


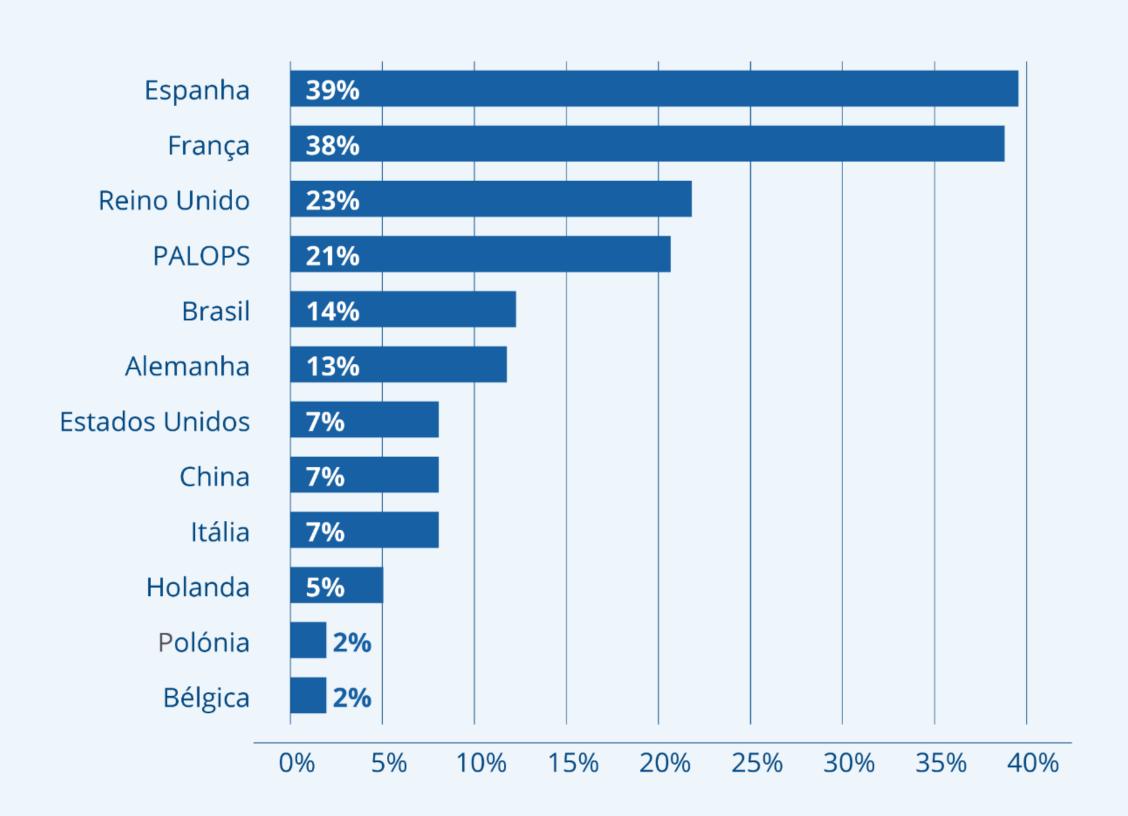






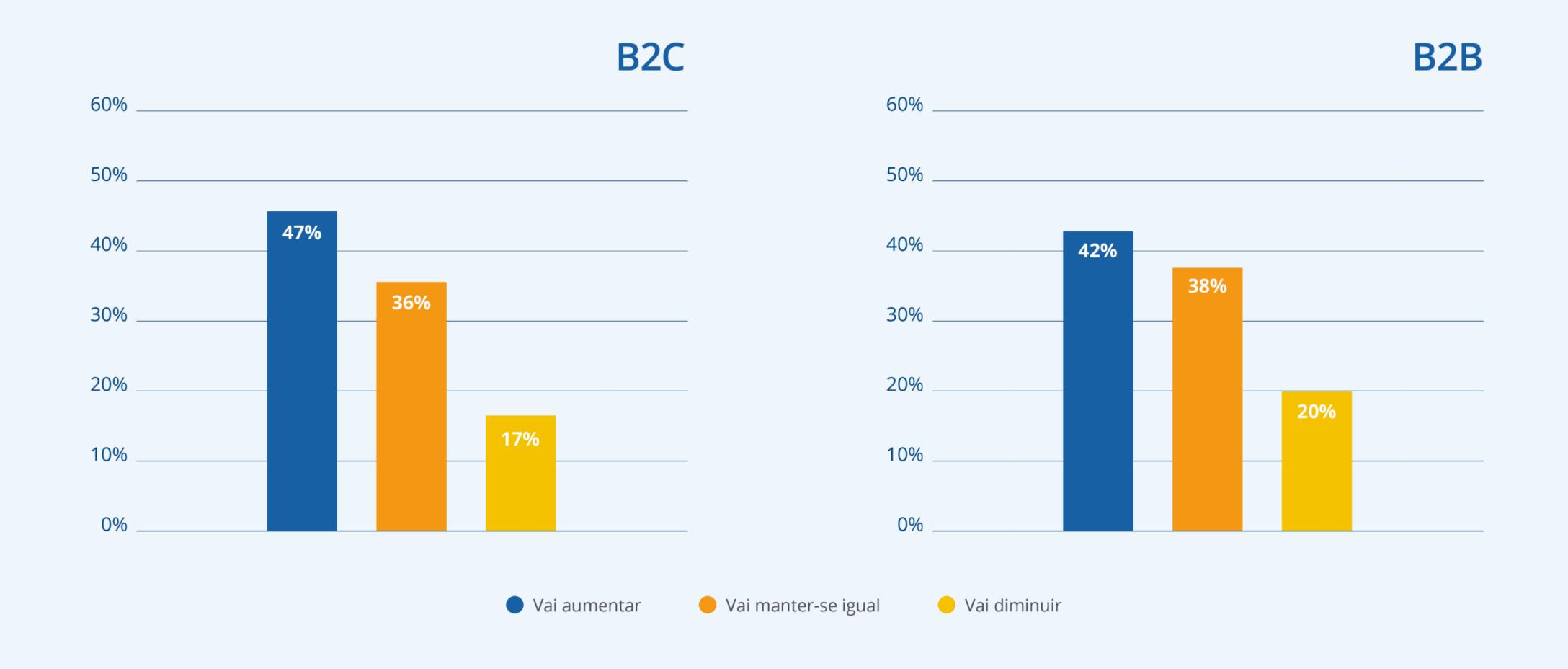






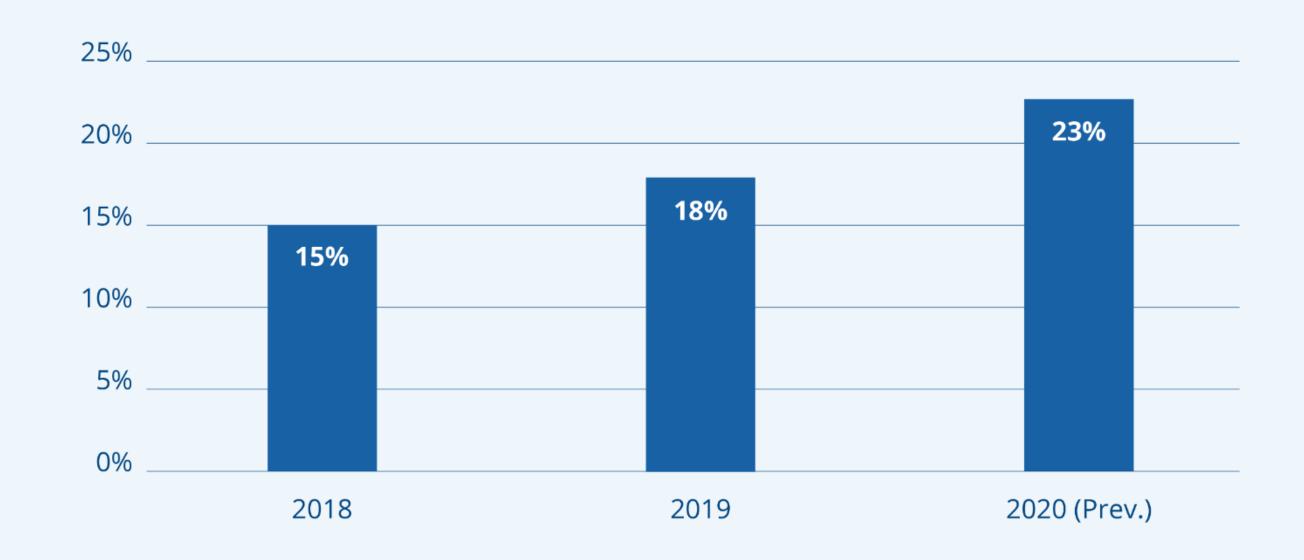








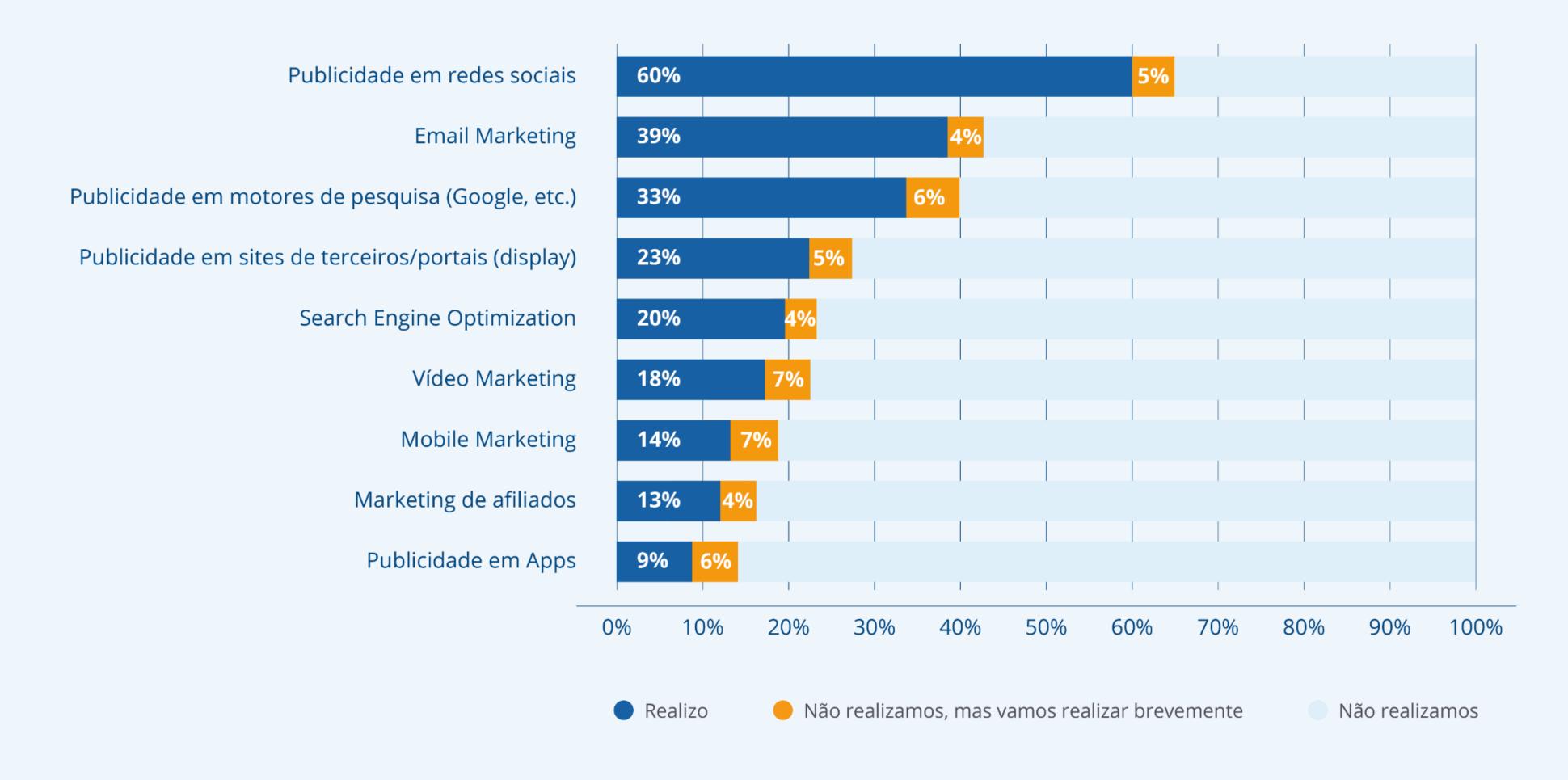




As campanhas de marketing online mais utilizadas: redes sociais, "email marketing" e publicidade em motores de pesquisa











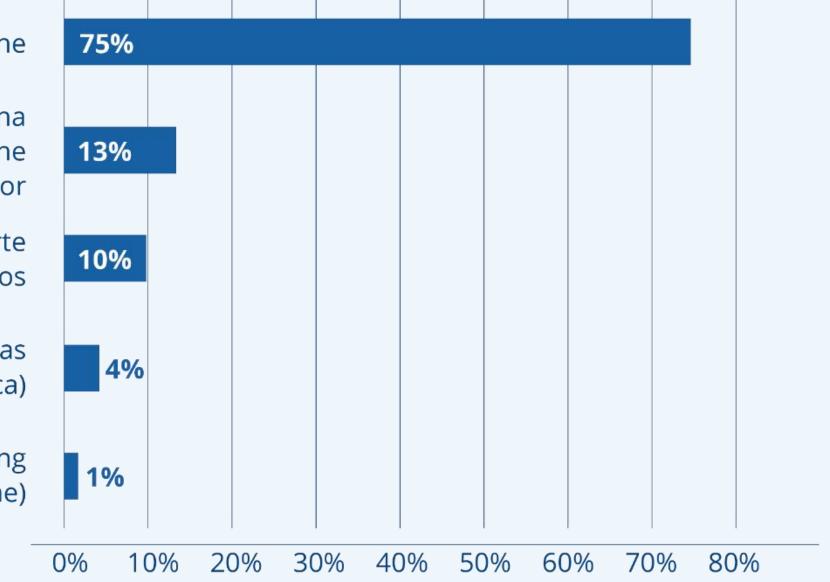


Disponibilizamos todos os produtos quer na loja online, quer na loja física, pois queremos que a nossa marca/loja proporcione uma experiência da compra unificada ao consumidor

Sim, mas apenas coloco na loja online uma parte dos nossos produtos mais vendidos

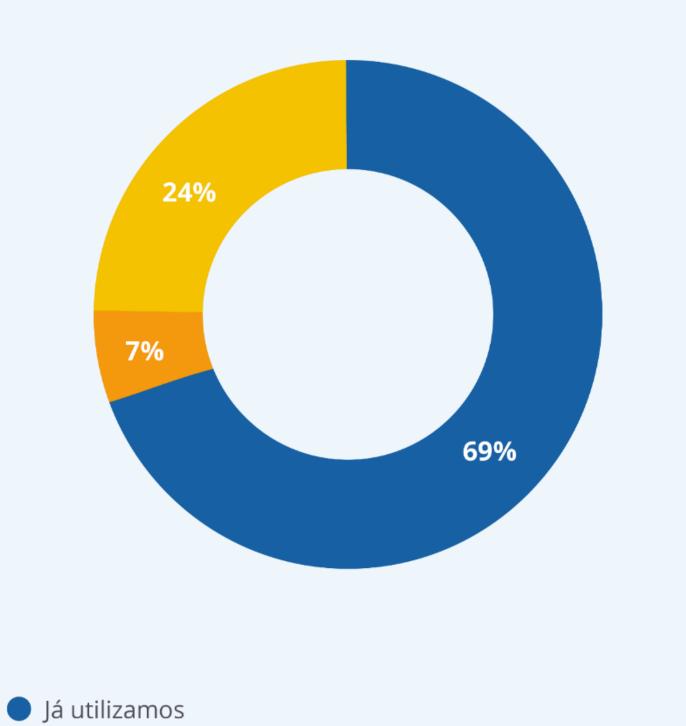
Utilizamos o webrooming (consumidores verificam características dos produtos online e depois compram na loja física)

Tentamos utilizar o showrooming (consumidores visitam loja física e depois compram online)









Não temos planos de vir a utilizar nos próximos 12 meses

Não temos planos

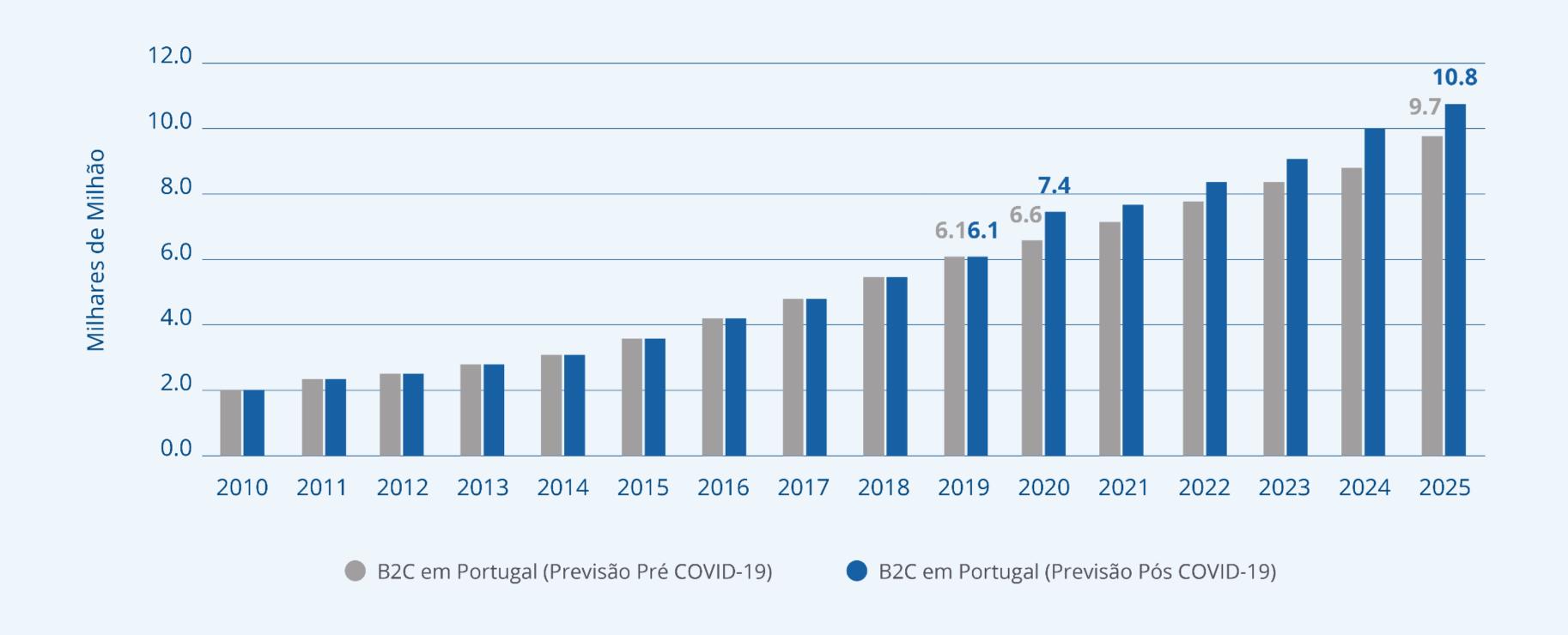






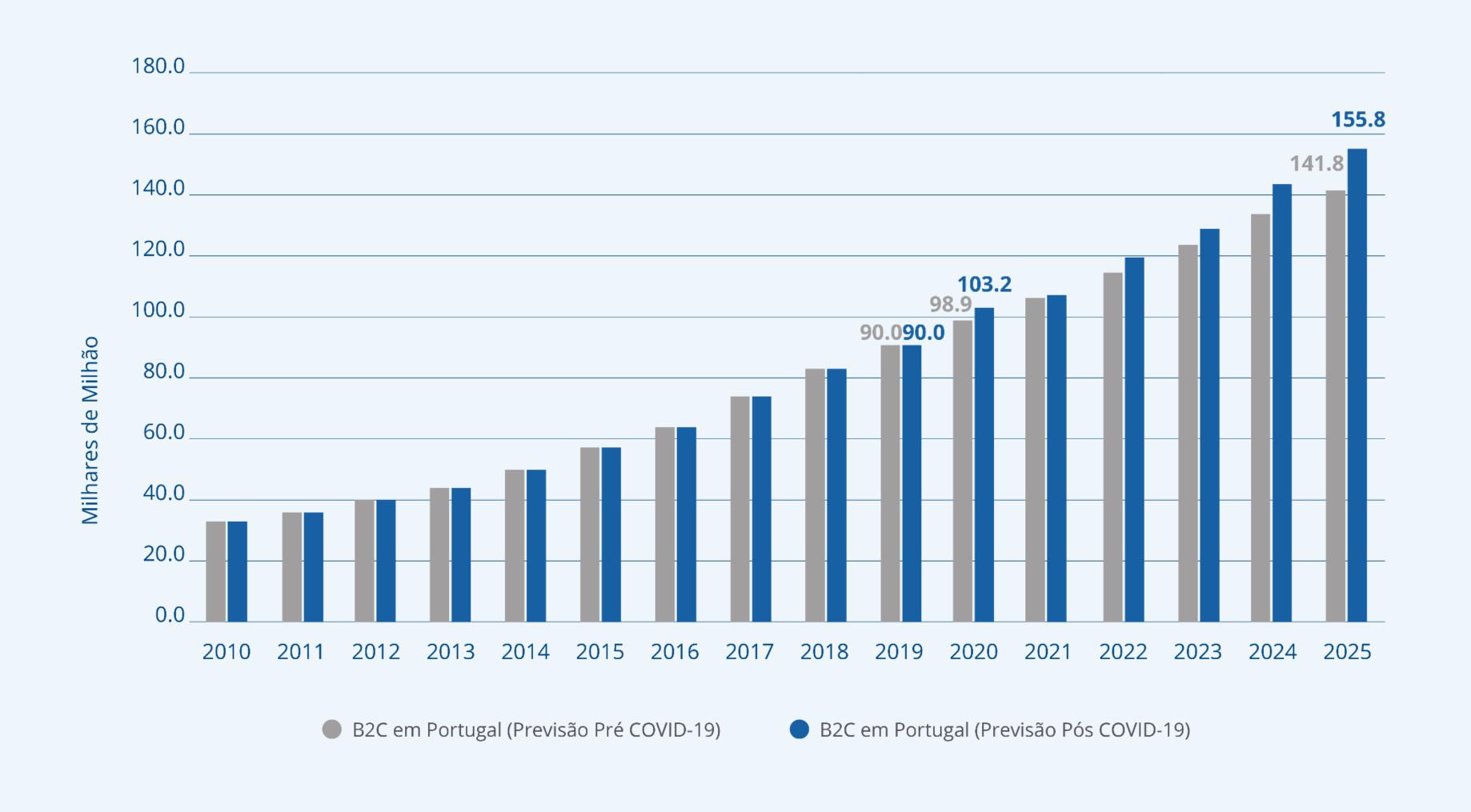












Valores B2C + B2B - 110,6 Mil Milhões para 2020 com o impacto da pandemia COVID-19 (96 Mil Milhões € em 2019)





